

新型コロナの影響で
売上が落ちている。

何をしたらいい？

現状を
どうしていいのかわからない。

新型コロナウイルス感染症拡大防止の対応が、事業経営に大きな影響を与えています。先の見えない不安から経営判断に迷う場面が多いのではないのでしょうか？

本セミナーで自社の現状を知り、企業が持続的に発展するための事業計画を作成しましょう！

変化への挑戦

新たな取組による販路開拓で

売上アップ



事業計画作成のメリット

- ✓ 自社の現状や問題点が把握でき、客観的評価が可能となります。
- ✓ 経営の目標が明確になり、経営者、従業員の意識が向上します。
- ✓ 売上や利益計画により、「どんぶり勘定」から脱却できます。
- ✓ 金融機関、取引先からの信用力が向上します。
- ✓ 「持続化補助金」「ものづくり等補助金」などの申請に役立ちます。

本セミナー受講のメリット

- ✓ 知識豊富な講師のアイデアを活かしながら事業計画が作成できます。
- ✓ 茨城県の「経営革新計画承認制度」や国の「事業継続力強化計画」の認定が目指せます。
- ✓ セミナー終了後も資金調達や専門家派遣等で計画実行を支援します。

新型コロナウイルスの影響で
先行き不安な
経営者の方

新しい販路開拓で
売上アップを
目指している方

どんぶり勘定を
脱却して
経費削減を
したい方

外部の
新しいアイデアを
取り入れたい方

開 講 日

2022 年

10月20日 木

個別
相談有

〈全3回〉

対象者 小規模事業者等の経営者、後継者など

従業員もOK

定 員

10企業

1企業から複数名の参加もOK

参加費

1名 / 2,000円

お問合せ・お申込先

石岡商工会議所（石岡市府中 1-5-8）

〈電話〉0299-22-4181 〈FAX〉0299-22-6321

〈メール〉seminar@ishioka.or.jp

石岡市八郷商工会（石岡市柿岡 2009-3）

〈電話〉0299-43-0247 〈FAX〉0299-44-1174

〈メール〉yasato@at.wakwak.com